
[首页](#)

[推荐](#)

— [亚运会](#)

[关注](#)

[朋友](#)

[我的](#)

[直播](#)

[放映厅](#)

[知识](#)

[热点](#)

[游戏](#)

[娱乐](#)

[二次元](#)

[音乐](#)

[美食](#)

[体育](#)

[时尚](#)

业务合作

2023 © 抖音

[京ICP备16016397号-3](#)

[京公网安备 11000002002046号](#)

[广播电视节目制作经营许可证](#)

[京B2-20170846](#)

[网络文化许可证-京网文-\(2022\)0938-030号](#)

互联网宗教信息服务许可证 京(2022)0000057

药品医疗器械网络信息服务备案(京)网药械信息备(2023)第00318号

[网络谣言曝光台](#)

[网上有害信息举报](#)

违法和不良信息举报 400-140-2108

青少年守护专线 400-9922-556

算法推荐专项举报 sfjubao@bytedance.com

网络内容从业人员违法违规行为举报 feedback@douyin.com

[广告投放](#)

[用户服务协议](#)

[隐私政策](#)

[账号找回](#)

[联系我们](#)

[加入我们](#)

[营业执照](#)

[友情链接](#)

[站点地图](#)

[下载抖音](#)

搜索

投稿

- [发布视频](#)

- [视频管理](#)

- [作品数据](#)

- [直播数据](#)

- [创作者学习中心](#)

- [创作者服务平台](#)

登录

登录后即可观看喜欢、收藏的视频

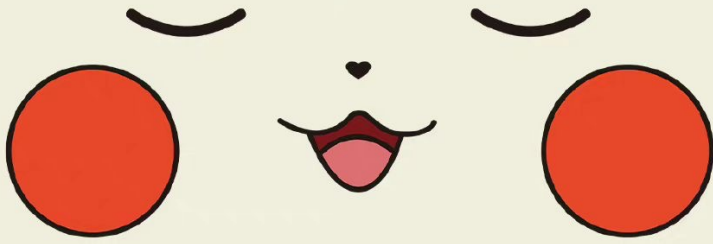
■ 我的作品

■ 我的喜欢

■ 我的收藏

- 观看历史











0

0

0

分享

[音乐](#)



[愿你我皆安好 \(剪辑版\)](#)

----- [贾晓龙](#) -----

举报

发布时间：20260403 23:54:18

全部评论

请先登录 后发表评论

暂无评论

[梓恺佑信息咨询](#)

[梓恺佑信息咨询工作室官方账号](#)

关注

能开就行。文 | 何欣欣编辑 | 薇薇子来源 | 后浪研究所封面来源 | 受访者供图"

二手车便宜成这样了?"5000 块,徐悠悠买到了一辆车。这是 2008

年上牌的本田飞度,深蓝色的车身。算上和卖家 AA 后仅 250

块的过户费,以及还剩大半年的保险,总共花费不到六千元。去年夏天,24

岁的徐悠悠刚从大学毕业,入职广东一家国企。公司离家 20 多公里,通勤成了她每天睁眼第一件烦心

事。家里有辆十几年的手动挡燃油车,但她学的是自动挡,开不了。她和父母提过想买车,可他们认

为买车是大事,应该等成家立业、收入稳定后再考虑。当时家里刚换房,母亲也退休了,父亲靠打零

工维持生计,徐悠悠不想给他们添负担。买车计划暂且搁置,她先买了辆 1000

元的二手电动车应付通勤。没过多久车坏了,又换了辆 2000

块的,但通勤路上坡多桥多,推车十分麻烦。后来她开始租新能源车,一天 60

元,每周充一次电,一个月下来花了 1300 元。租车第一天,她特意请了两天陪练,却还是因为暴雨看

不清路,刮蹭到一辆奔驰。虽然买了保险,但车不是自己的,这次经历让她心有余悸。租车终究不是

长久之计。从那以后,徐悠悠下载了所有能找的二手车平台,成天潜伏在直播间、蹲守评论区,反复

搜索"千元二手车""性价比"

等关键词。她甚至因为和卖家聊得太频繁,被系统误认为是车商,限制了聊天功能,除非"充 VIP"

才能接着聊。她的目标很明确。只买"千元车",超出一万的根本不考虑。筛选时,她先看价格,超预

算直接跳过。再看是不是自动挡,接着关注公里数、过户次数、车龄以及有无出过重大事故。聊得多了

,她也摸索出一套议价方法:先问卖车原因,探对方是否急售。若是闲置或换新车,相对可信。而且

在二手交易平台上,车商也不少。他们常用"黑户可买""零元带走"等噱头吸引人,有些伪装得深,一

开始很难分辨。徐悠悠的方法是直接点开主页。如果全是卖车的,就是车商,个人卖家通常只挂一两

辆车,顺带出售一些生活用品。她也从社交媒体看了不少经验帖和避雷帖,听说车商可能会调表、改

公里数,掩盖泡水或大修痕迹。所以她只接触个人卖家,车商一律不看。筛了大半年,一辆二手丰田

卡罗拉进入她的视野。标价 6500 元包过户,虽然保险到期了,但价格实在诱人。原本定价是 7000

元,她最后以"刚毕业、没太多钱但诚心买"为由,成功说服了卖家。用一个月工资就能全款拿下,可

谓可遇不可求。可惜车在外地,她还是新手,不敢开太远的路途,最终只好放弃。接触多了她也发现

,油车并没有想象中那么耗钱,尤其是飞度这类省油的车。她算过一笔账。每天通勤 25

公里,一个月油费也就 200 元左右。每年保险费一千二,电车虽然充电便宜,但保险一年却要三四千,

这对她来说负担更重。但那辆卡罗拉还是不够"便宜"。去年 6

月,徐悠悠偶然刷到一条评论,有人转卖"08 年的飞度

"。车主刚换新车,正准备将这辆闲置油车报废。她立刻联系对方,没想到卖家离她家只有 3

公里。徐悠悠买的飞度看到实车后,徐悠悠更觉得"赚翻了

"。她长期潜伏在各种转卖帖下,清楚千元二手车最新的行情。5000 元的价格"极其罕见

",甚至是自动挡的。徐悠悠称,在此之前见过最低的是 6500

元,淘到七八千的车已经很便宜,市面上普遍要九千到一万元。这辆车虽已近 20 年车龄,但车主保养

得很好,除了噪音稍大,提速、变速都没问题。配置方面,徐悠悠坚持要有倒车影像。而这辆车的上

任车主正好加装了一个,原厂并未配备。如果没有,她还额外花钱安装,那可能就不会考虑了。她

绕车检查了一圈,深蓝色的漆面很新,外观完全不像 08 年的老车,内饰皮椅完好,只是堆了些小孩衣

物、书本等杂物。底盘、悬挂、变速箱等关键部位,她也照着网上教程仔细查看,没发现问题。说实

话,5000 元价格一度也让她担忧。她怕车况太差、外观破烂,或者内饰像"毛坯房"一样简陋。但看到

车后,内饰虽简单,却配有真皮座椅套。之前看的那辆丰田是布的座椅,她不喜欢那种面料,既显脏

又难清理。有皮套的话,脏了一擦就干净。卖家和徐悠悠主动提议,陪她一起去隔壁汽修厂检测,师

傅表示车况良好。费用由卖家出,让她先开一星期试试,不满意可以退。像这样花几千块圆了买车梦

的,还有张艺柠。张艺柠花了 7500 元,入手一辆 2015 年的奇瑞 E3,1.5L 手动挡。这辆车的前任车主是

位女生,公里数不多,平时只用于上下班短途通勤。在她看来,公里数一旦超过十万就"没必要买了

"，六七万左右还能接受。张艺柠买的奇瑞 E3 在郑州工作了六年，张艺柠一直觉得买车是件遥远的事。印象里，二手车动辄五六万，后续保养也是一笔开销，以普通上班族的收入难以负担。但每次加班后，她打顺风车，一趟十几块，每天积攒也不少。白天堵车，她不舍得打车，挤地铁通勤又特别疲惫。直到她做购车攻略，才发现，"

二手车便宜成这样了？就一台手机的钱。"不过，张艺柠从没考虑线上购车。"

我觉得车是个大件，自己又完全不懂，必须看到、摸到才放心。"去年年初，她在社交媒体上看完购车流程，对比了心仪车型的价位，算好预算，便拉着懂车的表哥直奔老家的二手车市场。她的预算在 5 万左右。那天在市场里，张艺柠至少看了四五十台车，认真试驾了十台。起初按攻略找热门牌子和车型，但没遇到车况好的。她不太懂性能，只能凭外观选，她喜欢白色或大众化的颜色，不太抢眼。车型，更偏爱小巧圆润的。硬性标准是油耗不能高、配件容易找，因此她瞄准了上年纪的"老爷车"

"。她曾在二手车市场看中一辆电影《出走的决心》里出现的大众 Polo，但车况好、年份近的要四五万，颜色也是她不喜欢的大红色。正犹豫时，一位当地口碑不错的车商收来一辆白色小车，外观有些磕碰。一问价格，7500 块，她当场签了合同。价格远低于预期，张艺柠也担心被坑。她让表哥检查发动机，没有问题。车门的小毛病，老板当场给修好了。第三天，她又把车开进修理厂，做全面的保养和检查，的确是没问题。唯一的挑战是，这辆车是手动挡。她建议，如果女生预算允许，不妨加点钱选择自动挡，尤其在红绿灯密集的城市里，能省心不少。用了车的日子，显然轻松了很多。张艺柠单程通勤十几公里，坐地铁要一小时。有了车，开车最多半小时，"一天能省下 1

小时，一个月就能多出将近 30 个小时。"她说。不用老板批准，平白多出一天假，简直打工人狂喜。长期关注二手车市场的买家林子谦分析，徐悠悠和张艺柠能买到千元的燃油车，与近年来新能源车市场增长迅猛有关。据懂车帝 25

年发布的《年轻用户二手车消费洞察报告》显示，他们购买价格段集中在 5 万~10 万元区间，二手车成为越来越多年轻人的第一台车。与新能源二手车相比，年轻人更偏爱燃油车。但林子谦观察到，从 2024 年起，不少二手燃油车价格暴跌，"2025 年跌得更猛"。前几年还要五六万的车，如今不到两万就能轻松入手。在新能源汽车的冲击下，一些车龄较大的燃油车甚至跌入了千元区间。"快散架了"

"两人的交流全靠吼。"啊？你说什么？"江裕得扯着嗓子喊。车速一到 60 公里/

小时，车内就响起尖锐的"咻咻"声。油门踩过 110，发动机更是直接咆哮，噪音震得人头皮发麻。他不敢开太快，怕耳朵受不了。一路上，车子的异响就没停过。但对于九千块的"老爷车"

"，江裕倒也不算意外。今年 1 月初，在重庆一家新能源车企工作的江裕，在社交平台刷到一辆 2006 年上牌的标致 206CC，"一口价 9998 元"。他刚开始不信，以为是骗子。印象中，敞篷车动辄几十万，怎么可能几千块搞定？卖家给他看绿本（机动车登记证书），显示这辆车有 20 年车龄，行驶仅 16 万公里，年均不到一万公里。虽然到他手上已是第四任车主，但他仍然心动了。他原本的预算在四五万，想买二手宝马 Mini，看中其操控性能，而且有小资情调。但转念一想，这台同为法系车的标致 206CC，操控也不差，还是敞篷车，只是动力或许不及带涡轮的 Mini。"

他曾经做梦都想拥有，现在跌成白菜价。"江裕没有犹豫，也没讲价，就它了。1

月初，他和朋友买了前往南京的机票，"接车"回家。在南京一个露天停车场，江裕见到了卖家，看起来和他差不多大，也是年轻人。前车主重新做过漆，亮眼的蓝色车身看着更新了。第三方检测报告显示，这辆车没有泡水和重大事故。但开了这么多年，小毛病不少，配件老化得厉害。从南京出发，一路开回重庆。出发前，他特意换了机油、冷却液，确保路上不出岔子。起初，他还觉得这车的音响不错，他们开了一路的音乐和导航。结果开到合肥，过了一段颠簸路面、几个减速带后，音响传出接触不良的"吱吱"电流声，很快，彻底哑了。心情复杂。起初好好的六个喇叭，最后只剩一个能用，导航声断断续续，根本听不清。敞篷的开关也特别慢，还伴随着"吱吱"的金属摩擦声。别的车 20 秒就能完成，它得花上一分钟。上了高速，他们把车的顶棚打开，风呼呼地灌进来，吹得江裕脸生疼。实在冷得受不了，只好赶紧找个服务区停下，把顶棚关上。"算了，一个手机的钱，你要求这么多干嘛？"

江裕苦笑。没经过彻底检修，就这样开了一千多公里高速，江裕想想也觉得后怕。不过对于可能的"大修"，他早已做好了心理准备：费用说不定比买车还贵。"

再怎么修，几万块也能搞定。花这点钱能拥有一辆敞篷车，我觉得值。"

他说。江裕接到车后江裕对这款车有感情。2006

年他还在上小学，有一次翻《汽车之友》杂志，看到标致 206CC 和另一款车的对比测评，"

第一次知道车顶还能打开"，他清楚地记得当时这车要卖 20

多万。没想到这么多年后，自己竟以这种方式拥有了它。这并非江裕买的第一辆车。2021 年，他花了

24万左右买了一辆特斯拉 Model 3，现在日常通勤基本用电车，更省钱。油车开起来的驾驶感更好，"不是那种傻快，是你真的在操控它。"江裕说。所以这辆标致 206CC，他基本在假期、短途旅游，去玩的时候才开。面对老旧的二手车，林子谦对车况的容忍度很高。他想，发动机要是真坏了，正好顺势做强化，提升马力。手动变速箱一般不容易坏，只要车身结构没出过重大事故就行。他有一套自己的线上验车流程。买车时，他要求卖家拍摄详细视频，展示发动机舱、后备箱、车架焊接点等位置，来判断是否有过重大事故。同时，他会让卖家将车开到几十公里外的托运点，"能正常开过去，就说明没大问题。"长期关注二手车市场的林子谦，对价格非常敏感。这群人有个共识是，收车价一定要比市场行情低。假设市面上同款车普遍卖两万，高于这个价的基本不会考虑，除非车况极好，或带了有价值的改装件。所以当他看到一辆零几年的二手标致 206CC 售价一万多时，就知道有议价空间，立马砍到了 8800 块。"修比买贵"全程 1600 多公里，江裕和朋友早上 8 点从南京万象汇出发，开了 18 个小时，终于到重庆。到家第一件事，先去汽修店。副驾车门一关，两颗螺丝直接蹦到江裕身上。他至今不知道螺丝是从哪儿冒来的。车内一片狼藉。大红色的座椅上布满裂纹，破旧的皮革被微微撑开，棉布外露，卡扣也松脱了。老式机械按钮的中央，硬生生嵌着一块巴掌大的安卓屏，略显突兀。但江裕惊喜的是，内饰被全部拆空后，他发现这辆 20 多年的老车，车身钢板竟然一点锈迹都没有。除了发动机气门室垫片有点渗油，需要换，底盘橡胶件老化导致有异响，也得换。林林总总换了一遍零件，花了 3000 多。再加上后续的贴膜、改脚垫等费用，这辆原本标价千元的敞篷车，连同过户费和保险，总开销已经逼近三万。江裕把车放在车行维修"其实如果不是要求特别高，这种车修起来花不了太多钱。"江裕说，"整车大保养配件可能就一千多，再加几百块工时费。"他调侃道，这很适合他们这种"年轻的穷鬼"。同样淘到标致 206CC 的还有林子谦。但他并非冲着敞篷去的，而是看中了车身的小巧、圆润造型。他想把它改造为"超级马里奥"的主题车。之前他曾改装过铃木北斗星，

WhatsApp网页版助力企业海外客户沟通，扫码登录便捷高效

随着全球化进程的不断加快，越来越多的企业开始拓展海外市场。在海外业务拓展过程中，与客户的沟通显得尤为重要。WhatsApp作为全球最受欢迎的即时通讯工具之一，其网页版的出现无疑为企业提供了极大的便利。本文将为您详细介绍WhatsApp网页版在海外客户聊天中的应用，以及扫码登录的便捷性。WhatsApp网页版是一款基于网页的即时通讯工具，用户可以通过电脑端登录网页版，实现与手机端同步的消息接收和发送。相较于手机端，WhatsApp网页版在电脑端操作更加便捷，尤其是在处理大量消息和文件传输时，网页版的优势更加明显。

在海外客户聊天方面，WhatsApp网页版具有以下优势：1. ****跨国沟通无障碍****：WhatsApp网页版支持全球范围内的用户使用，无论客户身处何地，企业都可以通过WhatsApp网页版与其进行实时沟通，打破了地域限制。2. ****消息同步****：登录WhatsApp网页版后，用户可以实时查看手机端收到的消息，并同步发送消息，确保与客户沟通的连贯性。3. ****文件传输****：WhatsApp网页版支持文件传输功能

，企业可以方便地将合同、报价单、产品介绍等文件发送给海外客户，提高沟通效率。

4. ****团队协作****：企业可以将多个团队成员添加到同一个聊天群组中，实现团队协作，共同应对客户需求。那么，如何使用WhatsApp网页版进行海外客户聊天呢？以下是操作步骤：

1. ****登录手机端WhatsApp****：首先，在手机端登录WhatsApp，确保手机信号良好。
2. ****扫描二维码****：打开电脑浏览器，访问WhatsApp网页版登录页面，扫描手机端显示的二维码。
3. ****登录网页版****：扫描二维码后，电脑端将自动登录WhatsApp网页版，此时，您可以在电脑端进行消息接收和发送。
4. ****设置网页版****：登录后，您可以设置网页版的各种功能，如消息通知、聊天背景等。
5. ****与客户沟通****：现在，您可以在电脑端与海外客户进行实时沟通，享受便捷的跨国沟通体验。值得一提的是，WhatsApp网页版的扫码登录方式极大地简化了登录流程，用户无需记住复杂的账号密码，只需扫描二维码即可快速登录，大大提高了用户体验。总之，WhatsApp网页版为企业在海外客户聊天中提供了极大的便利。通过扫码登录，企业可以轻松实现跨国沟通，提高工作效率。在全球化的大背景下，WhatsApp网页版将成为企业拓展海外市场的得力助手。

TA的作品

[更多作品](#)

[广告投放](#)

[用户服务协议](#)

[隐私政策](#)

[账号找回](#)

[联系我们](#)

[加入我们](#)

[营业执照](#)

[友情链接](#)

[站点地图](#)

[下载抖音](#)

[抖音电商](#) | [《最准生肖特码表预测公开下载》](#) | [《长期生肖特码表精准推荐结果》](#) | [《网红澳门三肖三码资料大全入口》](#) | [《精选一码必中精准推荐入口》](#) | [《新版免费资料精准推荐大全》](#) | [《最准资料大全资料大全内容》](#) | [《最新正版资料资料大全大全网》](#)

[网络谣言曝光台 |](#)

[网上有害信息举报](#)

| 违法和不良信息举报：400-140-2108 | 青少年守护专线：400-9922-556 |

算法推荐专项举报：sfjubao@bytedance.com |

网络内容从业人员违法违规行为举报：feedback@douyin.com

[京ICP备16016397号-3](#)

[| 广播电视节目制作经营许可证](#)

[| 京B2-20170846](#)

[| 网络文化许可证-京网文-\(2022\)0938-030号 |](#)

[京公网安备 11000002002046号](#)

| [互联网宗教信息服务许可证京\(2022\)0000057](#)